

SCO PRESS

vol.8

7

Jun.
2022



特集

1 ミライミル

未来を創造する仲間として、未来を思い描いてみる

2 5月に続き、第二陣を開催！ メタコミュニケーション②

3 「山形のために何かしたい」 さくらんぼ収穫ボランティア実施！

4 勉強会平生 by 中原さん

DATA CHECK データでみるSCO

今月のMVP

平岡の注目選手

EVENTS / TOPICS

別紙 誕生日おめでとうございます！

新入社員研修 ミライミル

未来を創造する仲間として、未来を思い描いてみる

2022年2月以降に入社した方々と一部の役員で、北軽井沢の自然の中で過ごし、今回事業所「TAKA-MILK」は研修用の宿泊施設で、自分を見つめ直すのにぴったりの場所です。また社員のメンバーで訪れたいと思います。

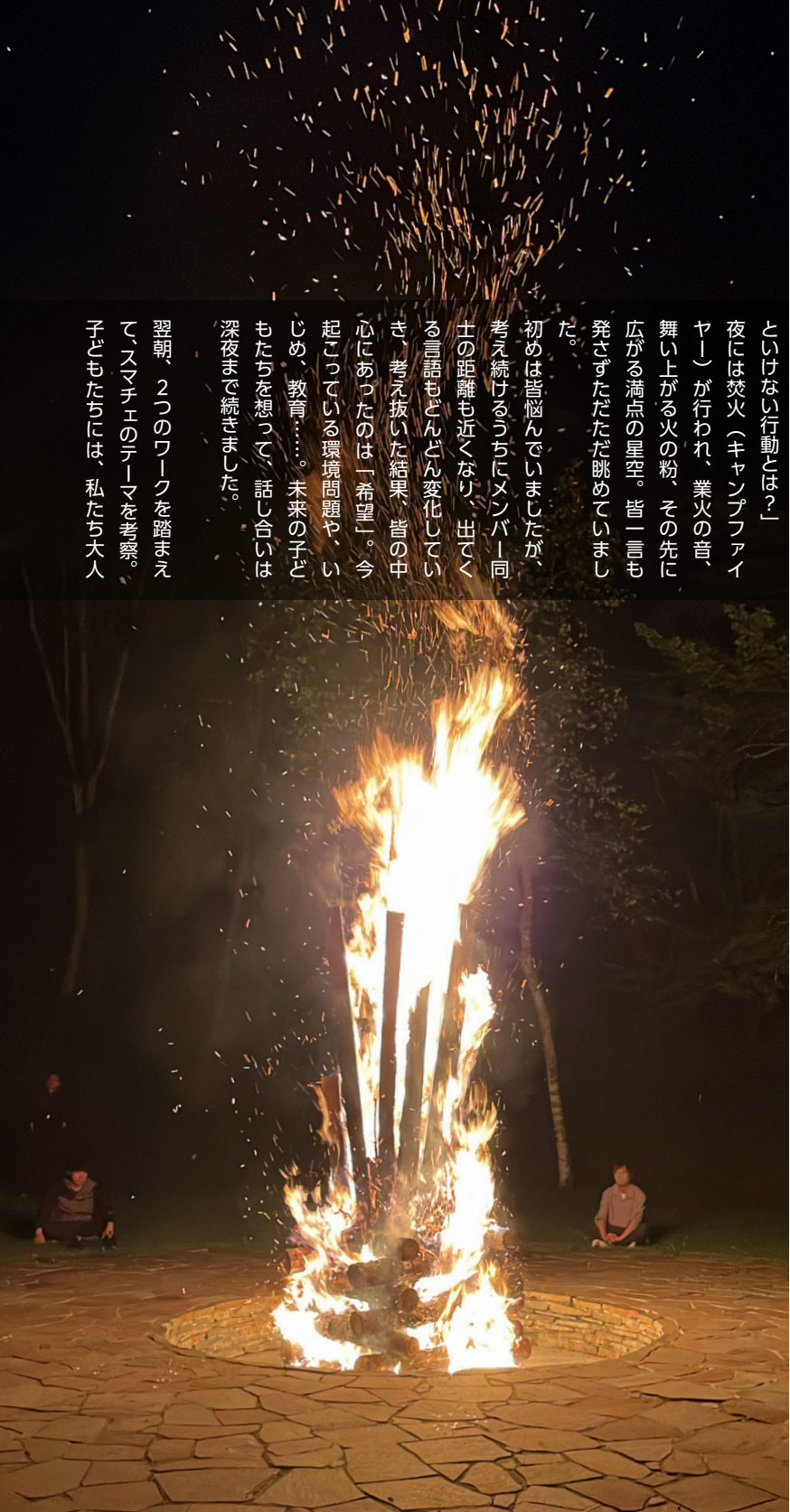
今回は「内省内観」を行うワークを2つ行いました。1つ目はそれぞれ「自分/家族/日本の、大好きなところ」を考え、発表すること。2つ目は「100年後の未来のために、今私たちが起こさないとけない行動とは？」

夜には焚火（キャンプファイヤー）が行われ、業火の音、舞い上がる火の粉、その先に広がる満点の星空。皆一言も発さずただただ眺めていました。初めは皆悩んでいましたが、考え続けるうちにメンバー同士の距離も近くなり、出てくる言語もどんどん変化していきます。考え抜いた結果、皆の中心にあったのは「希望」。今起こっている環境問題や、いじめ、教育……。未来の子どもたちを想って、話し合いは深夜まで続きました。

が人生はこんなにも素敵だという姿を見せていかなければならない、未来をより良くするために精進していこう。そうして決まったテーマは「楽しく精進」。スマチエにぴったりのテーマが完成しました。研修後の感想は「感謝」「見つめ直す」「未来」などのワードに溢れていました。皆様のおかげで素敵な研修となりました。ありがとうございました。



2日間の様子は
こちらから



5月に続き
第二陣を開催!

メタコミュニケーション②

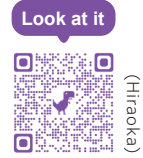


第一陣のメンバーから「メタコミュニケーション」と聞いてはいましたが、本当に面白かったです。人間のタイプ分けをする程度と予想して臨みましたが、今まで生きてきた中での概念を突き崩された、衝撃的な2日間でした。

「この人は苦手だ」「なんで分かってくれないんだろ」と、今まで感じてきたある種のストレスも、自分のコミュニケーションスタイルを理解するだけで、あっさり解決しちゃうなんてことがありそうだな。

自分の概念に当てはまらない「異物」と思い込んでいた会話や行動にも、人それぞれの理論が存在すると考えると、案外スツと受け入れられる事に気づけた貴重な体験でした。

SCOのメンバーとして、社内、世界に情報を発信していくならば、たくさんトレーニングを重ねて逆手を上手に使いこなせるようにならないと。そんな風に感じたメタコミ。この経験を活かし、より良い人間を目指して自分磨きに励んでいきたいと思えます!!



2日間お疲れ様でした!!
(Hiraoka)

「山形のために何かしたい!」 さくらんぼ収穫ボランティア実施!



メンバー(社内敬称略)は玉井、近藤、松田、鶴、増田、滝口、古屋、外部から根本さん、モンテディオ山形の高崎さんも参加してくださいました。

25 日はモンテディオ山形のアウェイ戦、ベガルタ仙台との試合を応援。両者距離が近いこともあり「みちのくダービー」として盛り上がりました。アウェイとは思えない程の熱量の応援の中、モンテディオが先制点を決め、このまま逃げ切るかと思われた後半、さすが3位(6月未時点)のベガルタ。1点を決め、引き分けで終了。非常に惜しかったです。滝口は早速スポンサー権限を使用し、選手からサインをもらっていました。よかったね!

26日、朝4時半にホテルを出発し、日本で最初にさくらんぼが栽培された山形県寒河江市へ。7時から作業開始です。最高気温は33度と暑い中、皆懸命に働きました。宝石のようなツルツルのさくらんぼたちに掛けられた、たくさんの手間が見て取れ、感謝の気持ちでいっぱいになりました。午後からはフランスの摘果(密集した実を間引く作業)。葉と実の色が同じため探すのも一苦労で、1つの木に2・3人ついて15分間はかかる大変な作業でした。終わっ



平生 by 中原さん

プルデンシャル生命保険株式会社でトップセールスに3回輝いた、中原祐治さんにお話をいただきました。保険の営業は身近な家族や知人(ベースマーケット)の紹介から広がっていくのが基本ですが、そこで信用を得られないとマーケットはどんどん縮小していきます。対してファンがつき、売れ続ける人とはどういう人でしょうか?それは『平生』より人間力を磨き続けられる人です。普段の生活からきちんとし、日常

のレベルを上げていくということ。お客様の前でだけ取り繕っても、相手にはわかってしまいます。「挨拶をする」「遅刻をしない」「感謝をする」など一つ一つを続けることが重要です。それを30年続けた人と、しなかった人で差が開くのは必然。私たちも普段から自分のレベルを上げていきましょう。そうすることで、より豊かな人生になるのではないのでしょうか?私も頑張ります!!

